

Pressmeddelande
Stockholm 2017-11-29

Otivr löser svensk brist på IT-utvecklare: ”Vi erbjuder hög kvalitet till oslagbart pris”

Svenska Otivr lanserar en unik marknadsplats med hundratals högkvalitativa IT-bolag från Indien för att lösa svenska bristen på IT-utvecklare. ”Vi är mycket konkurrenskraftiga” säger vd:n Ricky Dhillon.

I en nyligen framtagen rapport från Business Sweden lyfts Sverige fram som ett av världens mest innovativa länder. Samtidigt råder det stor resursbrist inom IT.

Otivr matchar kvalitetssäkrade företag inom mjukvaruutveckling med svenska köpare och de lanserade nyligen sin tjänst. Idén till företaget fick grundarna – tre svenska bröder med indiska rötter – när de såg att det fanns ett stort utbud av kvalificerad arbetskraft i tillväxtländer som Indien, samtidigt som det är stor brist på IT-utvecklare i väst.

Gapet mellan köparna i Sverige och leverantörerna i Indien vill man brygga med en digital och transparent marknadsplats som är kurerad och utan mellanhänder.

- Vi har sett att svenska köpare blivit besvikna av den varierande kvalitén efter att ha köpt frilanstjänster. Otivr arbetar endast med professionella företag. Vi erbjuder hög kvalitet till oslagbart pris, säger Ricky Dhillon, VD på Otivr.

Bolaget har genom en noggrann kvalificeringsprocess säkrat och anslutit hundratalet välmeriterade IT-bolag från Indien. Dessa levererar tjänster och resurser inom områden med stor efterfrågan. T.ex. webbutveckling, apputveckling, molntjänster, e-handel och digital marknadsföring.

- Vi har i dagsläget en kapacitet på över 10 000 IT-utvecklare genom vår plattform, förklarar Ricky Dhillon.

I länder som USA och Storbritannien är outsourcing av mjukvaruutveckling mer utbrett än i Sverige. Särskilt den stora svenska sektorn för små och medelstora företag ligger steget efter i användningen av outsourcingmöjligheterna. Orsaken ligger i att köparna möter utmaningar som geografiskt avstånd, kulturella barriärer och behov av säker infrastruktur för transaktionerna. Samtidigt har de brist på tid och ibland även begränsad erfarenhet av att beställa IT-tjänster.

- Vår målsättning är att hjälpa svenska företag att bli bättre på att tillgodogöra sig den billiga och högkvalitativa utländska IT-kompetensen genom ett digitalt och säkert förfarande. Otivr finns som ett stöd genom hela upphandlingen och leveransen, avslutar Ricky Dhillon.

Bolaget har sedan starten tagit in knappt 2,5 Mkr från etablerade affärsänglar och nu ska bolaget ta in ytterligare 3,5 Mkr för att lansera tjänsten i Sverige.

www.otivr.se

För mer information, kontakta:

Ricky Dhillon, VD

Otivr

Tel: 070-333 42 90

E-post: ricky.dhillon@otivr.com